



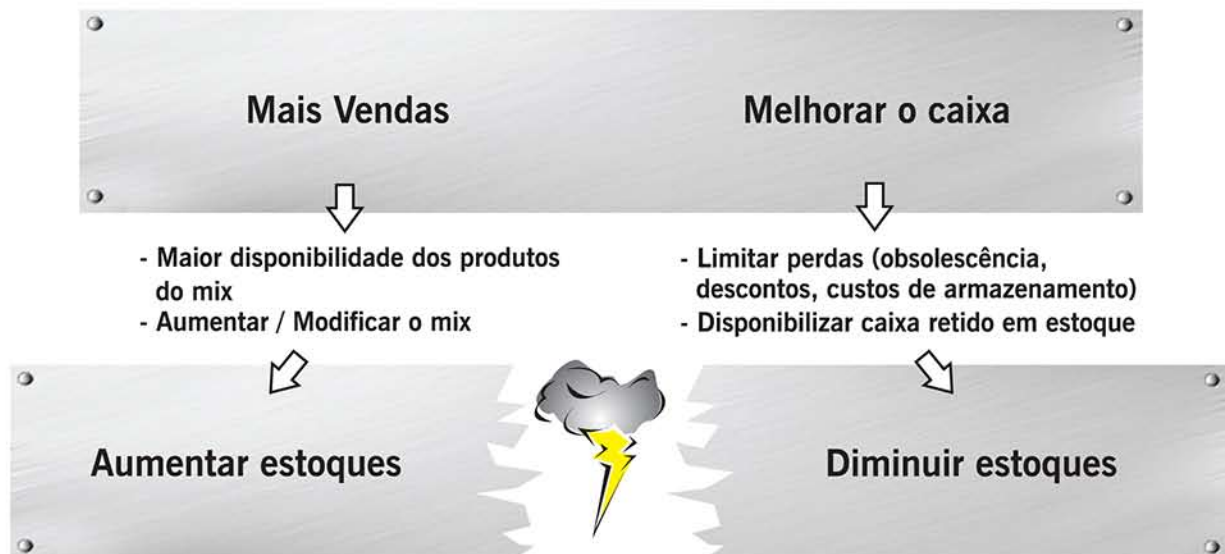
## SE SUA EMPRESA ATUA NO VAREJO E SE PERGUNTA COMO:

- Melhorar o fluxo de caixa enquanto aumenta as vendas?
- Reagir correta e rapidamente às variações na demanda?
- Lidar com a obsolescência de seus produtos?
- Evitar perdas de suas vendas por indisponibilidade do produto nos pontos de venda?
- Aumentar o variedade de produtos oferecidos sem aumentar a necessidade de caixa?
- Aumentar a rentabilidade do negócio?

## NÓS PODEMOS AJUDÁ-LO.

### O dilema do Varejista

Todo varejista quer aumentar as vendas e ao mesmo tempo melhorar o fluxo de caixa porém dificilmente ele consegue obter ambos ao mesmo tempo. O dilema abaixo explica porque



Resolver este dilema é encontrar uma forma de aumentar as vendas e ao mesmo tempo melhorar o fluxo de caixa, sem a necessidade de investimentos adicionais.

# A solução Vectis Varejo

A nossa solução permite que a empresa:

- Assegure a disponibilidade de todos os produtos existentes.
- Melhore o sortimento dos seus produtos.
- Faça as duas coisas com estoques bem menores.

## Elementos de Solução

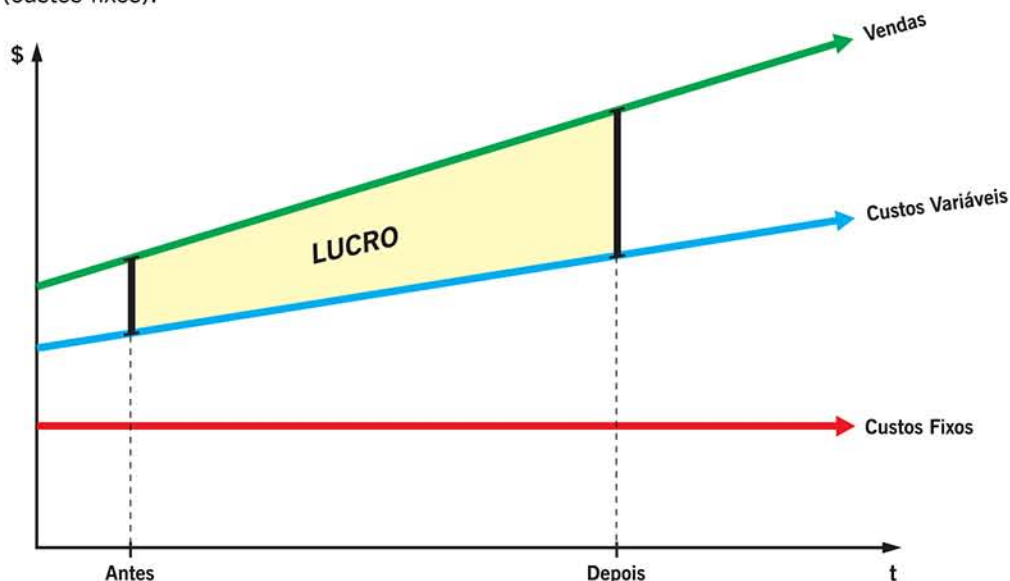
Para atingir estes objetivos promovemos mudanças no modo de operação que se baseiam em:

- Ressuprir o estoque das lojas e do depósito baseado no consumo real (pura distribuição puxada).
- Manter níveis corretos de estoque e adequados às variações da demanda.
- Estabelecer um mecanismo para melhorar a lucratividade do mix de produtos (repor produtos de baixo giro por de giro muito melhor).
- Estabelecer parceiras com os fornecedores para assegurar a máxima disponibilidade com o mínimo de estoque.

## Resultados

Nossa solução já foi implementada em diversas empresas do varejo resultando na alavancagem de seus resultados.

Para avaliar o impacto da alavancagem nos resultados, vejamos o que acontece quando as vendas aumentam devido a uma melhor disponibilidade com os mesmos recursos (custos fixos).



Isto ilustra o enorme potencial inexplorado de melhoria.

## Modelo sustentável de auto-financiamento

Nossa solução gera resultados significativos desde as primeiras semanas da implementação. Além disso, estabelecemos metas audaciosas em comum acordo com nossos clientes e compartilhamos uma pequena parte dos resultados que superarem estas metas. Isso faz com que a solução seja sustentável e auto-financiada.

## Casos



- Reduziu as faltas em 20 vezes
- Estoques reduzidos pela metade
- Lucratividade recorde de 30% sobre as vendas
- Em 4 meses



- Aumento do giro de estoque em 204%
- Em 6 meses

### TEGRA

- Vendas aumentaram em 40%
- Giro de estoque aumentou em 50%
- Em 4 meses



- Estoques reduziram em 40%
- Metas de aumento das vendas atingidas com 3 anos de antecipação
- Em 10 meses



Entre em contato:

11 4063.7001

[www.vectis-solutions.com](http://www.vectis-solutions.com)

[contato@vectis-solutions.com](mailto:contato@vectis-solutions.com)